

「診療所経営セミナー」9月19日(土)開催

## <開業3年から5年の診療所経営セミナー>

盛況診療所は「何」を実行しているのか！

### 1. 病院の稼働率アップ・在宅復帰推進に伴う診療所の役割とは

- ・ 渉外活動に力を入れている病院の課題と、診療所との連携の在り方について
- ・ 2025年までに医療・介護の目指すべき方向について

### 2. 診療所の「現状分析」「マーケティング」から見る盛況の特長とは？

- ・ 医療経営管理資料による同一専門科目（単価・稼働日数・通院数・検査金額等）との比較
- ・ 自院の主力診療圏把握・看板等広告効果検討のマーケティング調査

### 3. 盛況事例（開業以来継続していることは何か）

- ・ 事例1 ◀代替わり医療承継による爆発的盛況の内科・小児科診療所の特長とは
- ・ 事例2 ◀内視鏡専門外来が行う増患対策。継続勉強会⇒案内投函⇒増患手法
- ・ 事例3 ◀開業7年目の呼吸器内科。まだまだ右肩上がりの秘密とは？
- ・ 事例4 ◀開業8年目の小児科。開業以来やり続けている事とは？

### 4. 盛況診療所（院内環境・院長・職員）の行動傾向

- ・ 盛況診療所のコンピテンシー（特徴的な行動特性）とは？
- ・ 事業拡大される診療所の人事・労務の外注希望の状況

日時 会 程：2015年9月19日（土）  
間：19：00～21：00（受付は18：30より開始いたします）  
場：ベルサール神田 3階 Room5

住所：東京都千代田区神田美土代町7

お申込み方法：別紙（裏面）申込書にご記入の上、FAXにてご返信下さい。  
E-mailからでもお申込み頂けます。受付後、請求書をご送付  
させていただきますので、参加費のお振込みをお願いいたします。

講 師：株式会社 ケアマックス  
常務取締役 伊藤 信彰  
マーケティング部長 塚田 季明

参 加 費：3,240円(税込)/1名(資料・飲物つき)

お申込み締め切り：2015年9月15日(火)

お申込み FAX:03-5298-5816

# 9/19(土)診療所経営セミナー 参加申込書

診療所名称(ふりがな)	参加者氏名・役職(ふりがな)
住所 〒	
TEL :	FAX :
E-MAIL :	
備考 ; w	

お申込み FAX:03-5298-5816

日時: 9/19(土)19:00より

※受付は18:30より開始

場所: ベルサール神田 3階 Room5

住所: 東京都千代田区神田美土代町7

参加費: 3,240 円/1 名(資料・飲物付)

講師: 株式会社 ケアマックス

常務取締役 伊藤 信彰

コンサルティング部長 塚田 季明

主催: 株式会社 ケアマックス

住所: 東京都千代田区内神田 2-5-1

大手町NSビル B1F

TEL: 03-5298-5815 / FAX: 03-5298-5816

ホームページ: <http://www.caremax.jp>

E-Mail: [info@caremax.jp](mailto:info@caremax.jp)

(担当: 森田・今野)



## 交通のご案内

「小川町」駅「B6 出口」徒歩 2 分 (新宿線)

「淡路町」駅「B6 出口」徒歩 2 分 (丸ノ内線)

「新御茶ノ水」駅「B6 出口」徒歩 2 分 (千代田線)

「神田」駅「4 番出口」徒歩 6 分 (JR 線・銀座線)

「大手町」駅「C1 出口」徒歩 8 分 (半蔵門線・東西線・三田線・千代田線)

「御茶ノ水」駅「聖橋口」徒歩 10 分 (JR 線)