

「開業3～5年対象 診療所経営セミナー」5月24日(木)開催

“今日は患者が来る、明日は来ないという不安からの脱出！”
患者予備軍を掘り起こし、将来的な継続受診に繋げるためには？

1. 今年の診療報酬改定後の動向と厚生労働省の今後の方針

- (1) 診療所の「かかりつけ医評価」、病院の在宅復帰先変更による在宅医療への影響
- (2) 整形外科における疾患別リハビリと通所リハビリとの連携、及び今後の整形外科の課題
- (3) 自院の発展段階（創業期、成長期、成熟・安定期、衰退・承継期）と2030年までの動向

2. 開業3～5年のクリニックで起きる問題点

- (1) 来院患者数が当初の予定よりも少ない
- (2) 待ち時間が長くなってしまふ… 患者さんを迎える診察体制がうまく回っていない
- (3) クリニックの雰囲気が悪い スタッフの労働時間・環境等の不満が汲み取れていない

3. 事例紹介 問題をうまく乗り越えている例／問題が起きやすい例

- (1) 患者数が一貫して伸び続けている例／伸び悩んでいる例
- (2) スタッフが院長を支える体制になっている例／院長がすべて抱えてしまっている例
- (3) 従業員満足度が高い例／スタッフトラブルが絶えない例

4. 経営安定期に移行して、院長先生が安心するためには

- (1) 安定期に継続受診してもらうために まだ来ぬ患者予備軍へのアピール
- (2) 継続受診につなげるために 患者満足度を上げるための体制構築
- (3) クリニックも組織化の時代に そのためには院長先生のマネジメントが不可欠

日 程：2018年5月24日(木)
時 間：18:30～20:30 (受付は18:00より開始いたします)
会 場：ベルサール神田 3階 Room5

住所：東京都千代田区神田美土代町7

お申込み方法：別紙（裏面）申込書にご記入の上、FAXにてご返信下さい。
E-mailからでもお申込み頂けます。受付後、請求書をご送付
させて頂きますので、参加費のお振込みをお願いいたします。

講 師：株式会社ケアマックス
代表取締役 塚田 季明
医療経営コンサルタント 森田 好洋、蓮沼 大地、高山 雄

参 加 費：2,000円(税込)/1名(資料・飲物代)

お申込み締め切り：2018年5月21日(月)

お申込み FAX:03-5298-5816

5月24日（木）診療所経営セミナー参加申込書

診療所名称(ふりがな)	参加者氏名・役職(ふりがな)
住所 〒	
TEL :	FAX :
E-MAIL :	
備考 : hp	

お申込み FAX:03-5298-5816

日時: 5月24日(土) 18:30より

※受付は18:00より開始

場所: ベルサール神田 3階 Room 5

住所: 東京都千代田区神田美土代町7

参加費: 2,000円/1名(税込・資料・飲物付)

講師:株式会社 ケアマックス

代表取締役 塚田 季明

医療経営コンサルタント 森田 好洋

医療経営コンサルタント 高山 雄

医療経営コンサルタント 蓮沼 大地

主催:株式会社 ケアマックス

住所:東京都千代田区内神田 2-5-1

大手町NSビル B1F

TEL:03-5298-5815 / FAX:03-5298-5816

ホームページ:<http://www.caremax.jp>

E-Mail:info@caremax.jp

(担当:森田・蓮沼・高山)



交通のご案内

「小川町」駅「B6出口」徒歩2分(新宿線)

「淡路町」駅「B6出口」徒歩2分(丸の内線)

「新御茶ノ水」駅「B6出口」徒歩2分(千代田線)

「神田」駅「4番出口」徒歩6分(JR線・銀座線)

「大手町」駅「C1出口」徒歩8分(半蔵門線・東西線・三田線・千代田線)

「御茶ノ水」駅「聖橋口」徒歩10分(JR線)