

「開業3～7年対象 診療所経営セミナー」7月21日(土)開催

診療所経営も企業経営を取り入れる時代へ・・・ 組織力を高め院長の想いを実現するために！

1. 診療所に関わる今の社会情勢と厚生労働省の今後の方針

- (1) ホームページ制作会社は動いてくれている？新「医療広告ガイドライン」の概要について
- (2) 整形外科：リハビリ予約のキャンセル防止策
- (3) 診療所の「かかりつけ医評価」、病院の在宅復帰先変更による在宅医療への影響
- (4) 自院の発展段階（創業期、成長期、成熟・安定期、衰退・承継期）と2030年までの動向

2. 開業3～7年の診療所からよく出る相談内容

- (1) 環境の変化に対応できてない。外部の知識を仕入れられていない。
- (2) スタッフに診療所の危機感を感じてもらえない
- (3) 患者は来ているが次のビジョンが見えない

3. 事例紹介 問題が起きやすい例 / 問題をうまく乗り越えている例

- (1) 患者数が伸び悩んでいる例 / 一貫して伸び続けている例
- (2) 院長がすべて抱えてしまっている例 / スタッフが院長を支える体制になっている例
- (3) スタッフトラブルが絶えない例 / 従業員満足度が高い例

4. 診療所経営は医師一人では成り立たない！？

- (1) 先生の理念・目標に共感して働いてくれるスタッフの重要性
- (2) 長期的視点でスタッフを育てる体制の重要性
- (3) セミナー総括

日 程：2018年7月21日(土)
時 間：18:30～20:30 (受付は18:00より開始いたします)
会 場：ベルサール神田 3階 Room5

住所：東京都千代田区神田美土代町7

お申込み方法：別紙（裏面）申込書にご記入の上、FAXにてご返信下さい。
E-mailからでもお申込み頂けます。受付後、請求書をご送付
させていただきますので、参加費のお振込みをお願いいたします。

講 師：株式会社ケアマックス
代表取締役 塚田 季明
医療経営コンサルタント 森田 好洋、蓮沼 大地、高山 雄

参 加 費：2,000円(税込)/1名(資料・飲物代)

お申込み締め切り：2018年7月19日(木)

お申込み FAX:03-5298-5816

7月21日(土) 診療所経営セミナー参加申込書

診療所名称(ふりがな)	参加者氏名・役職(ふりがな)
住所 〒	
TEL :	FAX :
E-MAIL :	
備考 : h p	

お申込み FAX:03-5298-5816

日時: 7月21日(土) 18:30より

※受付は18:00より開始

場所: ベルサール神田 3階 Room 5

住所: 東京都千代田区神田美土代町7

参加費: 2,000円/1名(税込・資料・飲物付)

講師:株式会社 ケアマックス

代表取締役 塚田 季明

医療経営コンサルタント 森田 好洋

医療経営コンサルタント 高山 雄

医療経営コンサルタント 蓮沼 大地

主催:株式会社 ケアマックス

住所:東京都千代田区内神田 2-5-1

大手町NSビル B1F

TEL:03-5298-5815 / FAX:03-5298-5816

ホームページ: <http://www.caremax.jp>

E-Mail: info@caremax.jp

(担当: 森田・蓮沼・高山)



交通のご案内

「小川町」駅「B6出口」徒歩2分(新宿線)

「淡路町」駅「B6出口」徒歩2分(丸ノ内線)

「新御茶ノ水」駅「B6出口」徒歩2分(千代田線)

「神田」駅「4番出口」徒歩6分(JR線・銀座線)

「大手町」駅「C1出口」徒歩8分(半蔵門線・東西線・三田線・千代田線)

「御茶ノ水」駅「聖橋口」徒歩10分(JR線)